TND D.O.O VISOKO

ORGANIZUJE SEMINAR IZ OBLASTI JAVNIH NABAVKI U BIH NA TEMU

KLJUČNI POTEZI KOJI OBLIKUJU POSTUPAK JAVNE NABAVKE: TOK POSTUPKA I KLJUČNE ODLUKE UGOVORNOG ORGANA – OCJENA PONUDA – PRAVNA ZAŠTITA I ODBRANA ODLUKE UGOVORNOG ORGANA PRED URŽ-OM UGOVOR NIJE KRAJ POSTUPKA: IZAZOVI U REALIZACIJI JAVNIH NABAVKI

Hotel "Hollywood" Sarajevo
12.11.2026.godine, 09:30h

Seminar je namijenjen:

ugovornim organima i njihovim predstavnicima, ponuđačima, rukovodiocima sektora javnih nabavki, predsjednicima i članovima komisija u postupcima javnih nabavki, službenicima iz oblasti javnih nabavki, sekretarima, advokatima, ponuđačima, predstavnicima privrednih subjekata i svim drugim licima koji se bave javnim nabavkama u BiH.

SADRŽAJ SEMINARA

PRVI DIO – POTEZI KOJI ODREĐUJU ISHOD POSTUPKA: TOK POSTUPKA I KLJUČNE ODLUKE UGOVORNOG ORGANA

Ovaj dio seminara usmjeren je na ključnu fazu postupka javne nabavke – pregled i ocjenu ponuda, odnosno na odluke i postupke ugovornog organa koji neposredno utiču na ishod postupka. Kroz praktičan pristup bit će obrađeno kako pravilno ocijeniti ispunjenost kvalifikacionih i tehničkih zahtjeva, razlikovati prihvatljivu, neprihvatljivu i nepravilnu ponudu, primijeniti kriterije za dodjelu ugovora i pravilno postupati u slučaju računskih grešaka, neprirodno niske cijene, tehničkih odstupanja, dopune i pojašnjenja ponude. Poseban fokus bit će na granicama postupanja komisije, odnosno na tome šta se od ponuđača može dodatno tražiti, a kada takvo postupanje predstavlja nedopuštenu dopunu ponude. Bit će ukazano i na najčešće procesne greške, nedostatke

u obrazloženju odluke o izboru i situacije koje mogu dovesti do poništenja postupka. Modul će biti zaokružen praktičnim dijelom „Šta biste vi uradili?“, kroz pet situacija iz stvarnih postupaka, u kojima će učesnici imati priliku sami donijeti odluku i uporediti je sa pravilnim postupanjem u praksi.
Ovaj dio seminara prezentovat će nam **Amar Kasap,** diplomirani ekonomist, ovlašteni predavač javnih nabavki, rukovodilac sektora ekonomskih poslova u JP Elektroprivreda BiH-Podružnica Elektrodistribucija Zenica.

DRUGI DIO – PRAVNA ZAŠTITA I ODBRANA ODLUKE UGOVORNOG ORGANA PRED URŽ-OM

Drugi dio seminara posvećen je žalbenom postupku kao ključnoj fazi pravne zaštite u javnim nabavkama – od trenutka kada nastaje žalbeni spor, preko pitanja ko i pod kojim uslovima može izjaviti žalbu, do postupanja ugovornog organa i odlučivanja po žalbenim navodima. Posebna pažnja bit će posvećena aktivnoj legitimaciji, rokovima, sadržaju žalbe i dokazivanju, ali i situacijama u kojima greške ugovornog organa mogu dovesti do poništenja postupka ili promjene njegovog ishoda. Kroz primjere iz prakse bit će analizirano šta se smatra apsolutno bitnim povredama Zakona o javnim nabavkama BiH, kada nedostaci tenderske dokumentacije predstavljaju osnov za poništenje, kako URŽ posmatra greške u evaluaciji ponuda i šta mora sadržavati kvalitetno obrazložena odluka o izboru. Poseban fokus bit će na najčešćim razlozima zbog kojih se žalbe usvajaju, ali i razlozima zbog kojih se odbijaju, kako bi učesnici mogli prepoznati rizike prije nego što dođe do žalbenog spora. Modul završava praktičnim dijelom „Šta biste vi uradili?“, kroz pet situacija iz stvarnih postupaka, koje učesnicima omogućavaju da primijene naučeno i sagledaju predmet iz perspektive ugovornog organa i ponuđača. Ovaj dio seminara prezentovat će nam **Amila Muhamedagić**, magistar prava i magistar uprave – smjer Javne nabavke, urednica platforme “Praksa javnih nabavki u BiH”.

TREĆI DIO – UGOVOR NIJE KRAJ POSTUPKA: IZAZOVI U REALIZACIJI JAVNIH NABAVKI

Treći dio seminara usmjeren je na fazu nakon izbora ponuđača – zaključenje i realizaciju ugovora o javnoj nabavci, u kojoj se praktično provjerava da li će ugovor biti izvršen u skladu sa uslovima pod kojima je postupak proveden. Bit će obrađen odnos Zakona o javnim nabavkama BiH i Zakona o obligacionim odnosima, kao i ključne obaveze ugovornog organa i dobavljača tokom izvršenja ugovora. Posebna pažnja posvetit će se kontroli kvaliteta i količine isporučene robe, izvršenju radova i usluga, kašnjenju i produženju rokova, neizvršavanju ugovornih obaveza, ugovornoj kazni i aktiviranju garancije za uredno izvršenje ugovora. Jedno od najvažnijih pitanja bit će izmjena ugovora tokom njegove realizacije – odnosno kada je izmjena dopuštena, a kada ona zapravo predstavlja novu javnu nabavku, uključujući pitanja dodatnih količina, radova i usluga te promjene ugovorene cijene. Poseban segment bit će posvećen razlikovanju raskida ugovora i sporazumnog raskida, uz praktične situacije u kojima ugovorni organ mora procijeniti koje je postupanje pravno i ugovorno najispravnije. Modul će završiti praktičnim dijelom „Šta biste vi uradili?“, kroz pet situacija iz stvarnih postupaka, s ciljem da učesnici kroz konkretne slučajeve prepoznaju rizike i donesu odluku o pravilnom postupanju tokom realizacije ugovora. Treći dio seminara prezentovat će nam **Amela Imamović Arifović**, diplomirani pravnik i magistrant na

Fakultetu za upravu – smjer Javne nabavke, rukovodilac službe javnih nabavki u Kantonalnoj bolnici Zenica.

REZIME SADRŽAJA SEMINARA

PRVI DIO – POTEZI KOJI ODREĐUJU ISHOD POSTUPKA: TOK POSTUPKA I KLJUČNE ODLUKE UGOVORNOG ORGANA

- *Pregled i ocjena ponuda korak po korak;prihvatljiva/neprihvatljiva/nepravilna ponuda;*
- *Ocjena ispunjenosti kvalifikacionih uslova iz tenderske dokumentacije;*
- *Tehnička odstupanja, ekvivalentnost i ocjena ispunjenosti tehničkih zahtjeva;*
- *Primjena kriterija za dodjelu ugovora i najčešće greške kod bodovanja;*
- *Šta komisija smije "dodatno" tražiti od ponuđača;*
- *Dopuna i pojašnjenje ponude – granice između dopune i pojašnjenja;*
- *„Manja odstupanja" ili nedostatak koji vodi do odbacivanja ponude;*
- *Računske greške i način vršenja ispravke istih;*
- *Neprirodno niska cijena ponude – kakva pojašnjenja se ne mogu prihvatiti;*
- *Odluka o izboru i nedovoljno obrazloženje iste;*
- *Rokovi za pojedine procesne radnje;*
- *Procesne greške koje mogu dovesti do poništenja postupka;*
- *BONUS PRVOG MODULA SEMINARA – „ŠTA BISTE VI URADILI?" – 5 situacija iz stvarnih postupaka – praktičan rad.*

Prezentuje: **Amar Kasap**, diplomirani ekonomist, ovlašteni predavač javnih nabavki, rukovodilac sektora ekonomskih poslova u JP Elektroprivreda BiH-Podružnica Elektrodistribucija Zenica.

DRUGI DIO – PRAVNA ZAŠTITA I ODBRANA ODLUKE UGOVORNOG ORGANA PRED URŽ-OM

- *Kada i zbog čega nastaje žalbeni spor?*
- *Ko ima pravo na žalbu?*
- *Aktivna legitimacija u praksi*
- *Rokovi za izjavljivanje žalbe*
- *Sadržaj žalbe i najčešće greške žalilaca*
- *Postupanje ugovornog organa po zaprimljenoj žalbi*
- *Dokazivanje u žalbenom postupku*
- *Apsolutno bitne povrede ZJN BiH*
- *Kada greška u tenderskoj dokumentaciji vodi poništenju?*
- *Kada greška u evaluaciji ponude mijenja ishod postupka?*
- *Obrazloženje odluke o izboru – šta URŽ očekuje?*
- *Najčešći razlozi usvajanja žalbi – najčešći razlozi odbijanja žalbi;*
- *BONUS DRUGOG MODULA SEMINARA – "ŠTA BISTE VI URADILI" – 5 situacija iz stvarnih postupaka – praktičan rad.*

Prezentuje: **Amila Muhamedagić,** magistar prava i magistar uprave – smjer Javne nabavke, urednica platforme "Praksa javnih nabavki u BiH".

TREĆI DIO – UGOVOR NIJE KRAJ POSTUPKA: IZAZOVI U REALIZACIJI JAVNIH NABAVKI

- *Zaključenje ugovora nakon provedenog postupka javne nabavke;*
- *Odnos Zakona o javnim nabavkama i Zakona o obligacionim odnosima;*
- *Praćenje realizacije ugovora;*
- *Obaveze ugovornog organa tokom izvršenja ugovora;*
- *Obaveze dobavljača i kontrola izvršenja;*
- *Kvalitet i količina isporučene robe/usluge/radova;*
- *Situacije kada dobavljač ne izvršava ugovor u skladu sa ugovorenim uslovima;*
- *Kašnjenje u izvršenju ugovora i produženje roka izvršenja ugovora;*
- *Naplata ugovorne kazne i aktiviranje garancije za uredno izvršenje ugovora;*
- *Izmjene ugovora tokom realizacije – Kada je izmjena ugovora dozvoljena, a kada predstavlja novu nabavku?*
- *Promjena cijene ugovora – dodatne količine, dodatni radovi i dodatne usluge;*
- *Raskid ugovora vs Sporazumni raskid ugovora;*
- *BONUS TREĆEG MODULA SEMINARA – "ŠTA BISTE VI URADILI" – 5 situacija iz stvarnih postupaka – praktičan rad.*

Prezentuje: **Amela Imamović Arifović**, diplomirani pravnik i magistrant na Fakultetu za upravu – smjer Javne nabavke, rukovodilac službe javnih nabavki u Kantonalnoj bolnici Zenica.

VRIJEME I MJESTO SEMINARA

12.11.2026. – HOTEL „HOLLYWOOD" SARAJEVO; 09:30 h.

KOTIZACIJA (bez PDV)

- 195,00 KM po jednom učesniku;
- 185,00 KM po jednom učesniku za dva i više učesnika iz iste institucije/pravnog lica;
- 185,00 KM po jednom učesniku za tri i više učesnika iz iste institucije/pravnog lica + jedan učesnik **besplatno prisustvuje**;
- 175,00 KM po jednom učesniku za pretplatnike portala "Praksa javnih nabavki u BiH".
- 175,00 KM po jednom učesniku za pretplatnike portala "Praksa javnih nabavki u BiH za tri i više učesnika iz iste institucije + jedan učesnik **besplatno prisustvuje.**

Kotizacija uključuje:

Troškove učešća u seminaru, radni materijal, prezentacije predavača, paket dobrodošlice, kafe pauzu i zajednički ručak, uvjerenje o usavršavanju (Certifikat).
Broj učesnika je ograničen. U tom smislu pozivamo Vas na rezervaciju čim prije uz napomenu da i budžetski korisnici, a i firme iz privatnog sektora mogu prisustvovati savjetovanju uz odgođeno plaćanje, ali uz obaveznu prijavu.

Prijaviti se možete online: https://tnd.ba/prijava-seminar/

ili putem slanja narudžbenice na e-mail: info@tnd.ba.

Za sve dodatne informacije možete nas kontaktirati i putem telefona: 032/837-029, 060/344-5389

Dobro nam došli!